

יוזמים עסק

מטרת הקורס: בניית תכנית עבודה והגדרת הצעדים להקמת עסק על בסיס מודל הקנבס והקניית כלים ניהוליים ומקצועיים להקמת עסק

קהל יעד: יזמים בעלי רעיון עסקי מגובש או בעלי עסקים בתחילת הדרך

שעות אקדמיות למפגש 5, 70 ש"א לקורס, 734 ₪

מפגש	תאריך	נושא	פירוט
1	18/3/25	עושים switch לומדים לחשוב יזמות	- הצגת מבנה ומטרות הקורס - היכרות עם משתתפי הקבוצה - מאפייני עולם העסקים הקטנים בישראל - המעבר משכיר לעצמאי - היזם כמשאב מרכזי להקמת העסק - כלים לתכנון עסקי - מודל הקנבס וגאנט
2	25/3/25	מחלום לרעיון ממוקד	- שלבים בפיתוח העסק - מיקוד הרעיון העסקי (Swot) - גיבוש חזון עסקי (Vision) - ייעוד לפעילות העסקית (Mission) - תרגול נאום מעלית (Elevator Pitch)
3	1/4/25	אסטרטגיה שיווקית - "העסק שלי הוא ייחודי"	- גיבוש אסטרטגיה שיווקית וכיצד היא מתחברת להצעת הערך - מיקוד בהבנת הלקוח ומיפוי השוק - ניתוח מתחרים - בידול ומיצוב העסק - יסודות לתכנית שיווקית
4	8/4/25	הלקוחות והעסק שלי מהו המפתח לשידור מוצלח?	- ניתוח קהלי יעד ופילוח שוק - שיטות לאפיון לקוח - הגדרת נתח שוק ונתח לקוח - כלים לבדיקה ואימות עם השוק
5	22/4/25	כלים ניהוליים מתכנון לתכלים	- גיבוש יעדים לפי מודל SMART - כלים לבניית תוכנית עבודה - גזירת משימות מיעדים - מעקב ובקרה על התכנון - ניהול עצמי ופרמטרים לסדרי עדיפויות
6	29/4/25	בין חלום למציאות מהו הון וכיצד משיגים אותו	- הון עצמי או הלוואה - חישוב עלות הכסף, רווחים על השקעה וריביות - מקורות לגיוס הון - כלים מעשיים לעבודה עם הבנק

ניתוח סיכונים וטעויות נפוצות בניהול הון			
• ניתוח כדאיות עסקית • תרגום שכר בעלים רצוי להיקף פעילות • תרגום יעדי מכירות להיקף השקעה • תקופת ההרצה - עקרונות וההשלכות	לממש את החלום תכנון והגדרת יעדים	6/5/25	7
• הצגת הקנבס והמשימות שהושלמו עד כה • זיהוי החוסרים - מה נדרש כדי להשלים • הצבת יעדים ופעולות להמשך • הכנה למפגש מסכם	Statu\$station	13/5/25	8
• האם אנחנו מרוויחים? מהי נקודת האיזון • דו"ח רווח והפסד - מושגים בסיסיים • מודלים להגדלת רווחיות • הכרות עם מושגים בסיסיים בחשבונאות (חשבונית, קבלה, תעודת משלוח, מס הכנסה, הכרה בהוצאות) • העסקת עובדים בעסק קטן	להתפרנס או להרוויח?	20/5/25	9
• ניהול תזרים המזומנים וחשיבותו • הכרות עם מושגים בסיסיים באשראי - בדגש על פער אשראי והשפעותיו על תזרים המזומנים • חישוב מסגרת אשראי נחוצה • כללי הניהול הפיננסי השוטף	איפה הכסף? בקרת תזרים המזומנים	27/5/25	10
• סקירת ערוצים שיווקיים - אינטרנט, רשתות חברתיות • פרסום ברשת ובגוגל • כתיבת תוכן שיווקי • שיתוף ויצירת 'לידים'	שיווק דיגיטלי - איפה להיות כדי "להיות קיים"?	3/6/25	11
• בחירת ערוצי פרסום מתאימים למאפייני העסק • כלים למיקוד USP • תקשורת שיווקית • מיתוג ושפה וויזואלית • מדידת אפקטיביות הפרסום	קידום ופרסום "ונעבור לפרסומות..."	10/6/25	12
• תהליך המכירה • טכניקות לסגירת עסקה • טיפול בהתנגדויות • סימולציות	אשף המכירות	17/6/25	13
• הצגת הקנבסים של המשתתפים • הגדרת תכנית פעולה קדימה • סיכום הקורס • משובים וחלוקת תעודות	Show Time	24/6/25	14